

**קבוצת IC Vision** משווקת, מיישמת ומתחזקת פתרונות בתחום התקשורת. קבוצת IC Vision מעניקה פתרונות ושרותי מיקור חוץ ( Outsourcing ) המותאמים לצורכי הלקוח.

### חזון הקבוצה

להיות החברה המובילה בתחום שרותי ה-Outsourcing ולספק ללקוחותיה את השרות והפתרונות הטובים ביותר על פי מודל עסקי ממוקד והתקשרויות ארוכות טווח.

**קבוצת IC Vision**, בעלת ניסיון מצטבר של למעלה מעשרים שנה, מספקת מגוון רחב של שירותים ומרחב פתרונות בארץ ובעולם, כולל תכנון, בדיקות, ואפיון מוצרים ( MRD ).

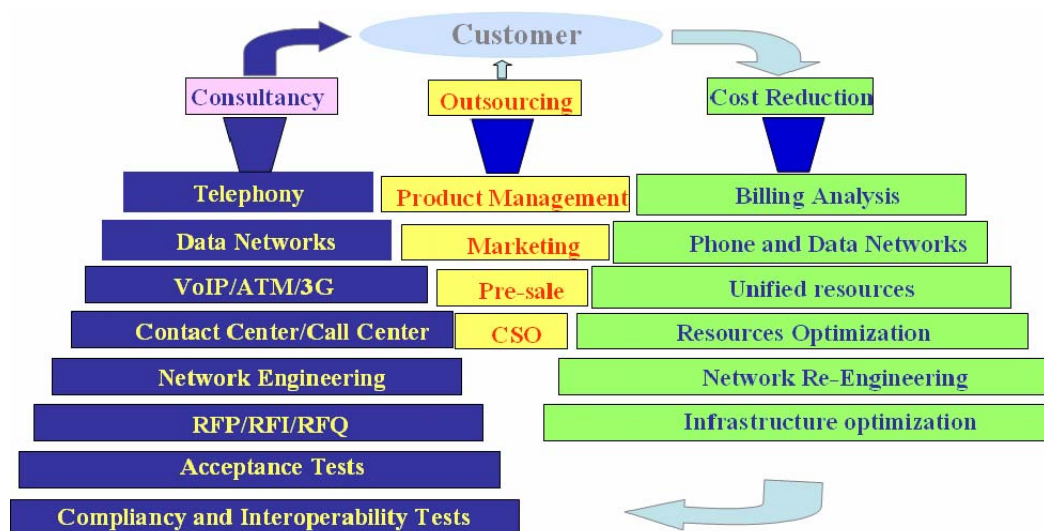
**קבוצת IC Vision** צברה ניסיון רב בתחום הטלפוניה, תקשורת נתונים ומתן שרותי ערך-מוסף מגוונים:

- ❖ ניהול מוצר
- ❖ ניתוחים שיווקיים/טכנולוגיים
  - ניתוח שוק בתחום מוצרים ושירותים
  - ניתוח מתחרים
  - SWOT Analysis
- ❖ תכנון רשתות ושירותי VoIP
- ❖ תכנון בדיקות מערכות תקשורת כולל IP-Telephony
- ❖ כתיבת מסמכי בדיקות קבלה - ATP
- ❖ ביצוע בדיקות אימות-פתוח
- ❖ הבטחת-איכות (QA)

### קהל המטרה

- ❖ חברות המפתחות מוצרי תקשורת
- ❖ ספקי שירותי רשת
- ❖ ארגונים הצורכים שרותי תקשורת
- ❖ חברות אינטגרציה (system integration)

## ICVision Business Model





**ICVision** Group provides and implements Outsourcing solutions for telecommunications companies - both vendors and service providers. These solutions are tailor made to meet customer's needs.

**ICVision** presents substantial benefits for companies, driving them to achieve their goals:

- **TCO** (Total Cost of Ownership) can be reduced dramatically. Companies improve their focus, free internal resources for other purposes and gain a risk-sharing model.
- **ICVision** offers its customers a reliable and professional outsourcing partner, taking into consideration various factors such as **commitment to quality and performances, fast ROI**, references/reputation, flexible contract terms per project, additional value-added capabilities, cultural matches, technical skills, market trend insight and existing relationships.
- To **minimize capital expenses**, ICVision offers services to support **penetrating new markets** by providing vital functions such as Presales, Marketing and Product Management forming the necessary bridge between the company and the market.
- **ICVision** can help lowering the cost structure of its customers by utilizing ICVision relative advantage, which is based on specialization. Harnessing ICVision's capabilities to the benefit of the enterprise is likely to result in a reduction of operating costs and an increase of customer's competitive advantage.
- **ICVision** allows the organization to **redirect its resources**, from non-core activities toward activities that serve the customer and that are of greater value-generating nature.

By providing our add-on services, **ICVision** enables the customer to **focus on its core business**.

ICVision provides a **win-win model**:

- ✓ Reduce your TCO
- ✓ Best Price/Performance project-based expenses
- ✓ Vast experience for fast ROI
- ✓ Immediate productivity and outcome
- ✓ World-wide connections